

Ich mache mich
selbständig

Workshop-Reihe für
Gründer*innen und Kleinunternehmer*innen

Sechs Montagabende zu den Themen
Businessplan · Steuern · Verkauf
Werbung · Finanzierung · soziale Absicherung

vom 01.04. bis 27.05.2019



WiR

Wirtschafts- und Innovationsförderungsgesellschaft
Landkreis Ravensburg mbH

frau und beruf

Kontaktstelle

Ravensburg – Bodensee-Oberschwaben



Gründer*innen Know-How kompakt

Ich mache mich selbständig

Von Anfang an auf Erfolgsspur

Sie haben eine Idee und wollen mit der Firmengründung loslegen oder Sie haben schon gegründet und wollen Ihr Unternehmen voranbringen? Diese Workshop-Reihe macht Mut, liefert wertvolles Wissen und Tipps aus der Praxis. Träume und Visionen in realistische Vorhaben umsetzen heißt die Devise!

Die interaktive sechsteilige Workshop-Reihe vermittelt Gründungswissen aus der Praxis, Informationen zu den Themen Businessplan, soziale Absicherung, Steuern und Finanzen sowie Impulse, wie Sie Ihre Produkte/Dienstleistungen am besten auf den Markt bringen und wie Sie Ihre Bekanntheit steigern können. Sie erhalten Denkankstöße und Rückenstärkung, wie Sie Ihr Vorhaben in die Praxis umsetzen können.

Zielgruppe

Frauen und Männer, die sich selbständig machen wollen und ebenso bereits aktive Firmengründer*innen, die Anregungen wünschen und sich austauschen wollen.

Kosten

50 € pro Abend / nur mit Voranmeldung
(Vorzugspreis bei Buchung aller Workshops 250 €)

Auskunft / Anmeldung / Veranstaltungsort

Kontaktstelle Frau und Beruf
www.frauundberuf-rv.de · Tel 0751-3590663 · info@frauundberuf-rv.de

Coworking kup. Ravensburg · Parkstraße 40 · 88214 Ravensburg

Montag / 1. April 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Der Businessplan – Erfolg ist planbar

In seinem Vortrag erläutert Jürgen Kuhn, dass es eine Vielzahl von wichtigen Elementen gibt, die jeder Businessplan enthalten muss. Neben dem Aufbau eines Businessplans wird er auch häufig gemachte Fehler thematisieren sowie Businessplan-Vorlagen vorstellen. Dabei wird er insbesondere auf das Business Model Canvas eingehen – eine Methode, die hilfreich bei der Entwicklung und Überarbeitung innovativer und komplexer Geschäftsmodelle ist. Nach dem Vortrag besteht im Rahmen einer Diskussionsrunde die Gelegenheit, dem Referenten Fragen zu stellen und das Beratungsangebot der IHK zu nutzen.

Jürgen Kuhn, Industrie- und Handelskammer Bodensee-Oberschwaben, www.weingarten.ihk.de

Diplom-Ökonom Jürgen Kuhn ist seit 17 Jahren als Referent für Gründung, Finanzierung und Unternehmensnachfolge bei der IHK Bodensee-Oberschwaben tätig. Er unterstützt Existenzgründer bei der Realisierung ihres Vorhabens, steht für junge Unternehmen als Ansprechpartner zur Verfügung und hilft bei der Regelung von Unternehmensnachfolgen.

Montag / 8. April 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) lesen und verstehen und somit Ihr Unternehmen erfolgreich planen und führen

Viele Unternehmer erhalten monatlich eine sog. BWA von ihrem Steuerberater. Die BWA gibt Auskunft über die finanzielle Situation Ihres Unternehmens. So können Sie z. B. aus der BWA erkennen, ob die Ertragskraft und die finanzielle Entwicklung Ihres Unter-

nehmens gut sind oder ob es vielleicht Probleme geben kann. Der Jahresabschluss, der häufig erst Monate nach dem abgeschlossenen Jahr erstellt wird, ist eine Vergangenheitsbetrachtung. Anhand der BWA kann man das Unternehmen aktuell steuern und erfolgreich in die Zukunft führen.

Marc Bühler, Steuerberaterkanzlei Bühler & Partner
www.steuerkanzlei-fn.de

Nach erfolgreichem erstem Studium der Betriebswirtschaftslehre (Fachrichtung Bau und Immobilien) hat Marc Bühler ein zweites Studium der Betriebswirtschaftslehre (Fachrichtung Steuern und Consulting) abgeschlossen. 2008 erfolgte seine Bestellung zum Steuerberater durch die Steuerberaterkammer und im Anschluss daran wurde er Partner in der Kanzlei Bühler und Partner.

Montag / 6. Mai 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Erfolgreicher Verkauf in der Existenzgründung – so funktioniert es!

Zur Grundlage für eine erfolgreiche Existenzgründung gehört nicht nur ein gutes Produkt (Ware oder Dienstleistung). Dieses muss auch wirkungsvoll verkauft werden. Im Workshop erkennen die Teilnehmer*innen wie gängige Stolperstellen elegant gemeistert werden können. Sie erhalten einen roten Leitfaden durch den Verkaufsprozess mit dem sie von Anfang an erfolgreich verkaufen können. Dieser ist in jeder Branche anwendbar.

Thomas Pelzl, Verkaufstraining
www.thomaspelzl.de

Thomas Pelzl ist seit über 30 Jahren im aktiven Verkauf, seit mehr als 25 Jahren selbständig und seit ca. 20 Jahren Verkaufstrainer. Seit vielen Jahren unterstützt er Existenzgründer, er initiierte u.a. das „Verkäufer-Camp“ (Verkäufertraining und Persönlichkeitsentwicklung zugleich) und veröffentlichte das Buch und Hörbuch: „Verkaufe! Das perfekte Verkaufsgespräch“.

Montag / 13. Mai 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Werbung und PR mit kleinem Budget

Wer gründet, will sich selbst gekonnt und authentisch verkaufen. Auch mit begrenztem Budget. Wir beschäftigen uns mit der Werbeausstattung, die zum Start sinnvoll ist. Wir nutzen praxisbewährte Möglichkeiten, um Bekanntheit schnell zu steigern. Und wir klären, wo gespart werden kann.

Jutta Metzler,

Bessere Texte – Agentur für schriftliche Kommunikation
www.bessere-texte.de

Jutta Metzler ist Geschäftsführerin von Bessere Texte und Bessere Trainings. Als Kommunikationsberaterin und Werbetexterin ist sie seit über 20 Jahren selbständig und mehrfach preisgekrönt. Ihr Fokus liegt auf technisch anspruchsvollen und erklärungsbedürftigen Produkten und international agierenden Unternehmen. Sie ist außerdem Vorstandsvorsitzende des Texterverbandes Deutschland, Mitglied im Deutschen Journalisten-Verband, Trainerin für schriftliche Kommunikation in Unternehmen und Lehrbeauftragte an Hochschulen.

Montag / 20. Mai 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Finanzieren ist einfach... Wie Ihre Geschäftsidee und fremdes Geld zueinander finden

Eine gute Geschäftsidee verdient ein gutes Finanzkonzept. Gemeinsam erarbeiten wir verschiedene Finanzierungs- und Absicherungsmöglichkeiten. Ausgerüstet mit den Basics werden Sie fit für Ihr Gespräch mit Ihrer Bank.

Nadine Carlucci, Kreissparkasse Ravensburg
www.ksk-rv.de

Nadine Carlucci hat sich nach ihrer Ausbildung zur Finanzassistentin bei der Kreissparkasse Ravensburg zur Sparkassenfachwirtin und staatlich geprüften Betriebswirtin weitergebildet. Seit 2015 arbeitet sie als Gewerbekundenberaterin und ist Expertin für Existenzgründungen.

Montag / 27. Mai 2019 / 18:30-21:00 Uhr

Soziale Absicherung mit steuerlichen Vorteilen

Was können Gründer*innen und Selbständige tun, um in ihrer aktiven Zeit für später vorzusorgen? In diesem Workshop gibt es wertvolle Informationen - insbesondere werden die Themen Minijob, betriebliche Altersversorgung, Rürup für Selbständige und Investitionen in Immobilien (Mieteinnahmen) besprochen.

Sigrid Vogler-Baier, Steuerberatungsgesellschaft Vogler-Baier OHG
www.vogler-baier.de

Steuerberaterin Sigrid Vogler-Baier ist geschäftsführende Steuerberaterin der Steuerberatungsgesellschaft Vogler-Baier OHG. Sie ist seit 1991 als freie Dozentin für Verbände, Vereine und Hochschulen tätig. Laufende Fortbildungen sind für sie selbstverständlich.

Mit freundlicher Unterstützung

